

Key Account Manager

Nøgleposition i virksomhed med ambitiøs vækststrategi

Jobbet:

Trademark Textiles A/S ønsker at ekspandere yderligere, og at skabe vækst hos større europæiske tekstil-brands.

Vi søger derfor en stærk salgsperson med evne til at identificere muligheder både med hensyn til kort- og langsigtede salgsprojekter.

Dit hovedansvar vil både være at åbne nye kunder og øge de eksisterende forretningsmuligheder. Du vil komme til at arbejde med større eksisterende kunder, men du skal ligeledes kunne vise stærke salgsegenskaber i opdyrkning af nye muligheder – new business.

Produkterne er "private label accessories" hvorfor det kræves, at du har evnen til at forstå kundernes behov, under hensyntagen til de forskellige målgrupper/segmenter.

Du vil komme til at arbejde tæt sammen med Salgschefen for at nå dine egne fastsatte salgsmål.

Dine kvalifikationer:

- Du har en økonomisk/ledelsesmæssig uddannelse.
- Du er resultatorienteret og ønsker at opnå dine mål
- Du kan identificere og skabe løsninger som tilgodeser både vore kunder og vores virksomhed
- Du er udadvendt og proaktiv. Der vil blive lagt stor vægt på at du som person er ydmyg samt tillidsskabende.
- Kan skabe relationer og omsætte tanke til handling
- Det ses som et ekstra plus hvis du har tekstil-kendskab
- Du skal være selvdreven og fastsætte egne ambitiøse målsætninger.

Det er forventet, at "nye kunder" relateret til jobbet vil komme fra enten det nordiske eller tyske marked, hvorfor erfaring med salg til Sverige/Norge eller Tyskland vil være en fordel. Hvilket marked, der bliver tale om i forhold til jobbet vil også afhænge af dine sprogkunderskaber.

Der forventes at jobbet vil kræve ca. 30 rejsedage årligt. Arbejdsstedet vil være vores kontor i Kolding.

Vi tilbyder:

- Et job i en hurtigt voksende virksomhed og mulighed for at arbejde sammen med dedikerede kolleger med en bred demografi.
- Et selvstændigt og varieret job med stort ansvar
- Lønspakke, der matcher dine kvalifikationer og erfaring samt mulighed for en attraktiv bonuspakke.
- Stor karrieremulighed og at blive en del af et succesfuldt team i vækst

Hvis dette er noget for dig, så vil vi bede dig uploade dit CV og din ansøgning via dette [LINK](#)

Hvis du har spørgsmål til jobbet er du velkommen til at kontakte HR Manager; Lilly Falsig
Mobil: +45 2560 6607

Trademark Textiles A/S producerer, designer og sælger fashion apparel og accessories til fashion brands i Europa.

Vi har fabrikker i Fjernøsten og egne medarbejdere der. Vi er 45 medarbejdere i Danmark og 25 i Fjernøsten